



## Experiència emprenedora

---

- **Nom de l'emprenedor:** JOAN MARTÍ QUER I JUDIT NADAL FEIXAS
- **Nom de l'empresa:** PASTURABOSC ([www.pasturabosc.cat](http://www.pasturabosc.cat))
- **Població de l'empresa:** GAÜSES (VILOPRIU)
- **Activitat econòmica de l'empresa:** RAMADERIA I GESTIÓ FORESTAL
- **Anys de funcionament de l'empresa:** des del maig de 2012



## Primeres passes

---

### Com va sorgir la idea de crear la vostra empresa?

Nosaltres vivim a Vilopriu, que és un municipi del Baix Empordà on en els darrers anys ha estat recurrentment castigat pels incendis forestals, sovint provocats. A les àrees que no han estat cremades s'observa una acumulació molt alta de biomassa i això és combustible per a la propagació dels incendis.

Amb aquesta perspectiva, i donat que jo (Judit) em dedicava al món de la construcció, que ha anat en declivi i que en Joan (que és jardiner) li agrada treballar a l'aire lliure, i a més som amants de la natura, va fer que ens decidíssim a tirar endavant aquest projecte de pastures del sotabosc amb Cabra Blanca de Rasquera.

Tot i això, vam buscar la manera que aquest projecte es pogués combinar amb altres tasques, sobretot que es pogués compaginar amb la vida familiar (tenim tres nens petits) i per això vam decidir que ho fariem amb tancats delimitats per fil elèctric i que a més el bestiar estigués contínuament vigilat per un gos muntanya dels Pirineus.



### **Vàreu fer pla d'empresa? De quina manera us va ajudar?**

No havent-nos dedicat mai al sector de la ramaderia, vam pensar que seria molt arriscat fer que l'explotació fos viable econòmicament de bones i primeres, ja que això suposaria tenir un elevat nombre de caps de bestiar (contant que som una família nombrosa) i, per tant, no vam fer un pla d'empresa, sinó que vam decidir que intentaríem que fos viable a mitjà/llarg termini. De tota manera vam començar amb un projecte de gestió pastoral integrada pel terme municipal de Vilopriu.

### **Quina va ser la principal ajuda amb la que vàreu comptar en els àmbits de la formació i l'assessorament?**

Després de llegir molt sobre el tema i conèixer altra gent que s'havia embarcat amb una experiència similar a la nostra, vam dirigir-nos a un tècnic agrònom que ens va fer el projecte per a la llicència d'activitat i el pla de dejeccions.

En l'àmbit de la formació hem comptat amb les jornades del Pla de Transferència Tecnològica del Departament d'Agricultura, Ramaderia, Pesca, Alimentació i Medi Natural i amb alguns cursos organitzats per les Escoles de Capacitació Agrària.

### **Amb quins recursos vàreu comptar en l'àmbit del finançament?**

Fins al moment no hem utilitzat cap tipus de finançament, únicament hem comptat amb alguns estalvis i amb l'ajut de l'altra feina que compagina en Joan, la jardineria.

## **Relació amb el món rural**

---

### **Existeix alguna dificultat afegida per emprendre al món rural? Quins són els beneficis per emprendre al món rural?**

Sí, crec que no és gens fàcil emprendre al món rural. És difícil accedir a ajuts ja que sempre et demanen un pla de viabilitat, i per algú que no s'ha dedicat mai a aquest sector, és difícil de bones a primeres. Crec que com que tractes amb animals, les coses s'han de fer de mica en mica i aquest fet és el que no et permet arribar a ajuts públics.

En canvi, els beneficis per emprendre al món rural són molts: la millora en la qualitat de vida, el fet de fixar la gent al territori, els productes de qualitat i de proximitat, la relació amb l'entorn, i molts més.

### **Creieu que el vostre servei/producte ajuda a millorar la qualitat de vida a les zones rurals?**

Sense dubte, el nostre servei servirà per a què la gent tingui accés als boscos, ja que tots en volem gaudir, però en les condicions que es troben actualment és del tot impossible per a realitzar segons quines activitats.

Pel que fa al nostre producte final (el cabrit), aquest produirà carn de qualitat, alimentat únicament per llet materna, que serà d'una cabra alimentada únicament amb producte del bosc i farratges de collita pròpia sense cap tipus d'adobs químics ni productes fitosanitaris.



**Fundació del  
Món Rural**



**Teniu contacte amb empresaris de la vostra zona o del mateix ram? Participeu en algun tipus d'associacionisme?**

Estem en contacte amb altra gent de la zona que tenen una iniciativa similar a la nostra, tot i que de moment no participem de cap tipus d'associacionisme.

**Situació actual i futur**

---

**Com encareu el futur? Quines previsions/objectius teniu? Com preveieu que evolucioni el vostre negoci?**

Ara per ara, el rendiment del nostre negoci estarà en la venda directa dels cabrits que surtin de la nostra explotació, sempre amb el valor afegit que aquesta carn serà producte de la reducció de la biomassa dels boscos, i així contribuïm en la neteja del sotabosc.

Però la nostra idea sempre ha estat encarada a oferir un servei a l'administració, com a últims responsables dels boscos del nostre entorn, i com a tal, el que pretenem és que un dia la feina de desbrossament del sotabosc per mitjà de la ramaderia sigui tinguda en compte i, per tant, d'una manera o altra pagada com a tal. És per això que en un futur el que pretenem és oferir el servei de neteja del sotabosc i com a complement la venda dels cabrits, per acabar de fer viable aquesta explotació.

**Heu trobat a faltar algun recurs o servei de suport per a empresaris novells?**

Sí, sobretot pel que fa als recursos econòmics.