



Experiència emprenedora

- Nom de l'emprenedor: Josep Montané i Figuera, i la M^a Dolors Perucho.
- Nom de l'empresa: L'Era del Marxant S.L.
- Web de l'empresa: www.leradelmarxant.es
- Població de l'empresa: La Pobleta de Bellveí
- Activitat econòmica de l'empresa: Restaurant i Hotel-Apt.
- Anys de funcionament de l'empresa: 18 anys
-



Primeres passes

Com va sorgir la idea de negoci? Per què vareu triar aquesta activitat econòmica?

Els anys 90 varen ser durs per el món de la ramaderia. Sovint dic que aquest món no ha evolucionat al ritme dels altres. Quan jo era petit i després més gran als anys 60-70, a casa nostra hi havien una dotzena de vaques i unes quantes eugues, i amb aquest rendiment els pares podien anar fent i pagar-me els estudis fora de casa.

Als anys 80-90, quan jo em vaig fer càrrec de l'explotació, vaig haver de multiplicar per 10 tota la inversió, tant d'animals, de maquinaria, de terres, de mà d'obra etc.. per poder donar estudis als meus fills i procurar viure dignament, cosa que no va passar en altres sectors.

Quan t'adones que en el negoci, després de deixar-hi l'ànima, només fas que treballar pels lladres dels Bancs i no hi queda gran cosa més, provoques el canvi.

Varem triar aquest ram, en primer lloc per que ens agrada el contacte amb la gent, tenim vocació de servei, coneixements de cuina i hostatge, i es més rendible.

Quines són les potencialitats d'èxit o forats de mercat que vareu detectar?

La manca d'oferta de serveis a la nostra Vall Fosca.

Vareu fer pla d'empresa? De quina manera us va ajudar?

No en varem fer, varem crear l'empresa per temes fiscals i sobre la marxa hem anat fent.

Quina va ser la principal ajuda amb la que vareu comptar en els àmbits de la formació i l'assessorament?

Poca cosa, la veritat es que no en varem demanar.



Quines van ser les fonts de finançament en el moment d'emprendre el negoci? Vau rebre alguna subvenció?

A partir d'un préstec hipotecari, varem obtenir una subvenció de Turisme.

Evolució i transformacions

Com ha estat l'evolució de l'empresa al llarg del temps? S'han anat acomplint les previsions realitzades al pla d'empresa?

El Restaurant funciona des de l'any 91, i estem contents dels resultats, L'hotel- Apt es va inaugurar el 08, en plena crisi, i això sí ho em notat molt, no hi ha la resposta que hi hauria d'haver.

Heu incorporat elements innovadors o noves tecnologies en els processos? Com?

Com tothom ens em hagut de reciclar, sobre tot en els temes d'idiomes i tot el món de l'informàtica.

Relació amb el món rural

Existeix alguna dificultat afegida per emprendre al món rural? Quins són els beneficis per emprendre al món rural?

Crec que emprendre al món rural de Muntanya es molt difícil si no hi estàs criat. L'agricultura i la ramaderia son talment molt diferents. Avui dia, muntar una ramaderia de nova planta amb cara i ulls es pràcticament impossible. Només subsistiran les que hi son arrelades d'anys, i diversifiquen el producte.

Quina és la relació de l'empresa amb l'entorn rural on s'ubica?

L'empresa compra i consumeix productes de proximitat.

Quin és el perfil dels vostres clients? Són habitants de les zones rurals?

Tenim de tot una mica. Majoritàriament son de ciutat, però últimament s'ha incrementat el turisme familiar d'altres zones productives.

Creieu que el vostre producte ajuda a millorar la qualitat de vida a les zones rurals?

Estem convençuts que la nostra oferta diferent, hi ajuda.



Teniu contacte amb empresaris de la mateixa zona o del mateix ram? Quin valor afegit aporta?

Hi col·laborem sovint. En temps de crisi, si no es així, no ens en sortirem.

Situació actual i futur

En quina fase està actualment el negoci: consolidació, expansió, etc?

Consolidant.

Com ha afectat la crisi econòmica actual en el funcionament de l' empresa?

Ho passes malament quan les coses van a menys. Les botigues no han notat tant la crisi, però la restauració ha patit una forta davallada, tot i millorar l'oferta.

Com encareu el futur? Quines previsions feu?

Amb moderat optimisme, creiem que més avall no es pot anar. En aquest moment es complicat fer previsions que es puguin creure.

Heu trobat a faltar algun recurs o servei de suport per a empresaris novells?

En zones desfavorides com la nostra s'haurien d'aplicar polítiques adequades i fetes a mida . No demanem més ajudes, però sí un altre tracte en el tema d' Impostos.

Quins consells donaríeu a una persona que vol emprendre?

Que tingui molt clar el món os es vol posar, que no pensi que es idíl·lic.
Que realment tingui vocació, faci els números tres vegades, i sigui molt valent vers les dificultats, que de segur en trobarà.

Juliol de 2014