



- **Nom de l'emprenedor: Josep Sabaté Florensa / Angelina Cañellas Prat**
- **Nom de l'empresa: MAS D'EN NOGUÉS SCP**
- **Població de l'empresa: MAIALS**
- **Activitat econòmica de l'empresa: Elaboració artesana de fruits secs.**
- **Anys de funcionament de l'empresa: 15**



Primeres passes

Com va sorgir la idea de negoci?

Al 1999 varem iniciar un nou projecte per a elaborar artesanalment fruits secs i donar un valor afegit als productes conreats a la nostra explotació d'ametllers, codonyers i oliveres, respectant al màxim les receptes tradicionals transmeses de generació en generació.

A poc a poc, hem incorporat nous sabors i textures adaptant-nos a les demandes dels nostres clients, ampliant d'aquesta manera la nostra gamma de productes amb diferents elaboracions..

Quines són les potencialitats d'èxit o forats de mercat que vareu detectar?

L'acceptació que tenen els productes artesans i de proximitat.

Vareu fer pla d'empresa?

Si que vam es va fer un pla d'empresa, i va servir per posar en marxa l'empresa.



Quina va ser la principal ajuda amb la que vareu comptar en els àmbits de la formació i l'assessorament?

Amb el curs d'elaboració del pla d'empresa que va impartir la Universitat de Lleida, conjuntament amb la Diputació de Lleida.

Amb quins recursos vareu comptar en l'àmbit del finançament?

Sempre hem anat fent amb els recursos propis i crèdits personals.

Evolució i transformacions

Com ha estat l'evolució de l'empresa al llarg del temps?

Hem anat creixent de mica en mica. Primer amb l'elaboració artesanal i la seva acceptació i posteriorment adaptant-nos a les demandes dels clients i amb la creació d'un nou obrador a finals de 2007 a Vilanova del Camí, per fer front a l'increment de la demanda i, a la vegada, per a continuar innovant i experimentant amb noves textures, formats i presentacions personalitzades, amb la màxima qualitat i el mínim temps de lliurament possible.

S'han anat acomplint les previsions realitzades al pla d'empresa?

En part sí, encara que els últims anys amb la crisi ens hem hagut d'anar re-inventant per a fer elaboracions i presentacions noves.

Heu incorporat elements innovadors o noves tecnologies en els vostres processos?

Les elaboracions continuen essent les tradicionals però hem incorporat l'envasat de les bosses amb atmosfera protegida i els termosellats.

Relació amb el món rural

Existeix alguna dificultat afegida per emprendre al món rural? Quins són els beneficis per emprendre al món rural?

Com a dificultat, el fet d'estar allunyat de les ciutats perquè és on hi ha més gent per consumir els productes.

I pel que fa a beneficis, destaquem la proximitat amb el medi on es produeixen les ametlles i amb la gent que les cultiva.

Quina és la relació de l'empresa amb l'entorn rural on s'ubica?

És bàsica, ja que la matèria primera és l'ametlla que es cultiva a la comarca. Els proveïdors de matèries primeres són principalment de la zona, tot i que alguns productes sí que es tenen d'anar a buscar a fora.

El públic objectiu es tot aquell que s'interessa pels nostres productes de qualitat.



**Fundació del
Món Rural**



Creieu que el vostre servei/producte ajuda a millorar la qualitat de vida a les zones rurals?

Si, perquè creiem amb el que fem i volem creure que està ajudant a donar més valor als productes de la terra.

Teniu contacte amb empresaris de la vostra zona o del mateix ram? Quin valor afegit us aporta?

Si, estem dins del GUSTUM que és un projecte posat en marxa dins del programa LEADER, i rebem assessorament i recolzament per a la participació a fires.

Situació actual i futur

En quina fase està actualment el vostre negoci: consolidació, expansió, etc?

Estem intentant obrir mercat a la resta d'Espanya i fent alguna exportació.

Com ha afectat la crisi econòmica actual en el funcionament de la vostra empresa?

Amb un descens de vendes als clients habituals que hem d'intentar suplir amb altres de nous mercats.

Com encareu el futur?

Continuarem treballant amb la mateixa qualitat de sempre per poder ampliar la cartera de clients i alhora intentar incrementar les exportacions.

Heu trobat a faltar algun recurs o servei de suport per a empresaris novells?

Aniria bé tenir suport o algun tipus d'ajuda per tramitar l'excessiva burocràcia.

Quins consells donaríeu a una persona que vol emprendre?

Que es dediqui a realitzar quelcom que li agradi i que alhora cregui amb el que fa.