



Fundació del
Món Rural



Experiència emprenedora

- **Nom de l'emprenedor:** Carme Díaz
- **Nom de l'empresa:** Can Tuies, SCP – **Marca:** El rebost de l'Empordanet
- **Web de l'empresa:** www.rebostempordanet.com
- **Població de l'empresa:** El Far d'Empordà (Girona)
- **Activitat econòmica de l'empresa:** Elaboració de pastisseria, mermelades i salses (convencional i ecològica)
- **Anys de funcionament de l'empresa:** 4 anys (2010 fins actualitat)



Primeres passes

Com va sorgir la idea de negoci? Per què vareu triar aquesta activitat econòmica?

La cuina m'agrada molt i fa uns anys vaig tenir un restaurant amb familiars. La idea d'aquest negoci va sortir per l'afició de fer magdalenes i pa de pessic (ho feia per a treure l'estrès de la feina quan treballava en una gestoria), perquè en feia tanta quantitat que vaig decidir començar a fer fires i a vendre per encàrrec.

Per ampliar el negoci i poder viure d'aquesta feina, vaig decidir ampliar l'activitat amb mermelades i, amb l'ajuda del meu home en Joan Manuel, varem comprar la marca El Rebost de l'Empordanet.

Quines són les potencialitats d'èxit o forats de mercat que vareu detectar?

Hem buscat i detectat el forat del mercat en els clients selectes i una mica gourmets, la gent a qui li agrada cuidar-se, que fa esport i cuida la seva alimentació, ja que l'alimentació natural és un tema que cada vegada agafa més força.

Vareu fer pla d'empresa? De quina manera us va ajudar?

Vaig fer el pla d'empresa, amb l'ajuda de l'Àrea de promoció econòmica de l'Ajuntament de Figueres. Disposar del pla i la meua experiència en el treball a la gestoria van ser uns punts molt forts a l'hora de crear l'empresa.



Quina va ser la principal ajuda amb la que vareu comptar en els àmbits de la formació i l'assessorament?

La principal ajuda en àmbits de formació ha vingut per la mateixa Àrea de promoció de l'Ajuntament; he pogut fer cursos molt importants per a la meua feina, com informàtica, màrqueting,.....

Quines van ser les fonts de finançament en el moment d'emprendre el negoci? Vareu rebre alguna subvenció?

Pel fet de viure en un entorn rural i en una casa de pagès gran, he pogut aprofitar espais de la mateixa i adaptar-los per al negoci; una cuina antiga que ara és un petit obrador de magdalenes, i un magatzem que ara és una cuina-obrador per a les mermelades i les salses. Al principi la inversió va ser mínima, perquè vam poder aprofitar el que ja teníem a casa. Quan varem comprar l'empresa de les mermelades ho varem fer amb la capitalització de l'atur i amb una aportació de capital del meu home. Vaig sol·licitar algunes subvencions, però la resposta va ser que no hi havia diners, que ho intentés més endavant. Properament volem comprar maquinària i espero poder obtenir alguna de les subvencions que surtin.

Evolució i transformacions

Com ha estat l'evolució de l'empresa al llarg del temps? S'han anat acomplint les previsions realitzades al pla d'empresa?

La nostra evolució al llarg d'aquests 3 anys creiem que és positiva i que anem bé. Varem començar fent magdalenes i pa de pessic; amb la compra de l'empresa de mermelades vam tenir 40 productes diferents, que avui ja són 55 mermelades i llàgrimes (salsa dolça gelificada) diferents i aquest 2014 comencem a elaborar un nou llistat de productes ecològics. A més, ampliarem la producció amb l'elaboració de salses amb productes del nostre hort, tot natural i ecològic.

Les nostres previsions es van complir i esperem molt aviat fer la contractació de personal per a l'empresa i, fins i tot, créixer en les exportacions

Heu incorporat elements innovadors o noves tecnologies en els processos? Com?

Els nostres processos són totalment artesanals, elaborats a mà i amb productes de proximitat, i sobretot estem creant moltes sinèrgies i complicitats amb els nostres clients i proveïdors.

Relació amb el món rural

Existeix alguna dificultat afegida per emprendre al món rural? Quins són els beneficis per emprendre al món rural?

Pel fet d'emprendre en el món rural he trobat una mica de dificultat per temes burocràtics. Una casa de pagès que es vol convertir en una petita fàbrica de mermelades.... han fet falta llicències per part de l'Ajuntament, permisos sanitaris, inscripcions a registres d'indústries, tràmits del Departament d'agricultura, ...etc.

El benefici d'emprendre aquí és, principalment, que el producte que elaboris en un entorn rural, natural, es valora.

Quina és la relació de l'empresa amb l'entorn rural on s'ubica?

La nostra relació amb l'entorn rural del poble és molt directa perquè utilitzem els productes de la terra per elaborar les nostres mermelades

Quin és el perfil dels vostres clients? Són habitants de les zones rurals?

El perfil dels nostres clients: persones que es cuiden i fan esport, que busquen els productes naturals. Actualment tenim clients de poble i de ciutat; normalment als de zones de ciutat els agrada molt poder venir a entorns rurals per a veure com es cultiva i com s'elaboren els productes. També busquem botigues especialitzades en productes artesans i gourmets, restauradors...

Teniu contacte amb empresaris de la mateixa zona o del mateix ram? Quin valor afegit aporta?

Si que en tenim i ens ajuda a aconseguir moltes sinergies i col·laboracions.

Situació actual i futur

En quina fase està actualment el negoci: consolidació, expansió, etc?

El nostre negoci ha anat creixent i consolidant-se durant aquets 3 anys; ara estem al 4rt i continuem treballant, sempre amb ganes i molta il·lusió. Actualment ens estem introduint en el món de l'exportació i tenim bones perspectives.

Com ha afectat la crisi econòmica actual en el funcionament de l' empresa?

La crisi econòmica ens ha afectat com a totes les empreses, nosaltres no hem pogut crear nous llocs de treball, però estem segurs que això canviarà.

Com encareu el futur? Quines previsions feu?

Encarem al futur amb moltes ganes de fer coses, crear nous productes, créixer i començar a exportar a altres països.

Les nostres previsions són optimistes; aquest 2013 hem aconseguit fer la pàgina web i al 2014 volem fer inversió en un aparell per a les cuines que ens ajudarà a treballar millor.

Heu trobat a faltar algun recurs o servei de suport per a empresaris novells?

Els recursos que es troben a faltar són els relacionats amb el finançament. D'altra banda, com assessorament estic molt contenta de formar part d'una Xarxa de dones emprenedores (XEC) que tot just estem posant en marxa.



**Fundació del
Món Rural**



Quins consells donaríeu a una persona que vol emprendre?

Si tens clar que t'agrada el que fas, si creus que ho fas bé o inclús millor que altres, doncs endavant! Perquè la feina que es fa amb el cor i amb molta il·lusió és la que val, i sempre hi ha mals moments, però s'ha de ser valent i lluitar per allò que realment vols.

Lleida, 15 de gener de 2014